

- 8.449 Sales Agents
- 65 % als EPU / 35 % als KMU organisiert
- Ø 24 Jahre Branchenerfahrung
- Betreuung von Ø 4 Vertretungen
- 66 % der Auftraggeber kommen aus dem Ausland
- Vermittelter Warenwert von 31,3 Mrd. Euro jährlich
- Zusammenarbeit mit Ø 182 Kunden
- 42 % der Sales Agents sind außerdem im Ausland tätig und daher auch Wegbereiter in Nachbar-Märkte
- Ø 39.970 km jährlich im Auto
- Ø 89 Reisetage, 40 Übernachtungen jährlich
- Vertriebsprofis für jede Branche

Quelle: Erhebung 2024, market-Institut

ÖSTERREICH-KENNZAHLEN



Hier geht's zum Clip!

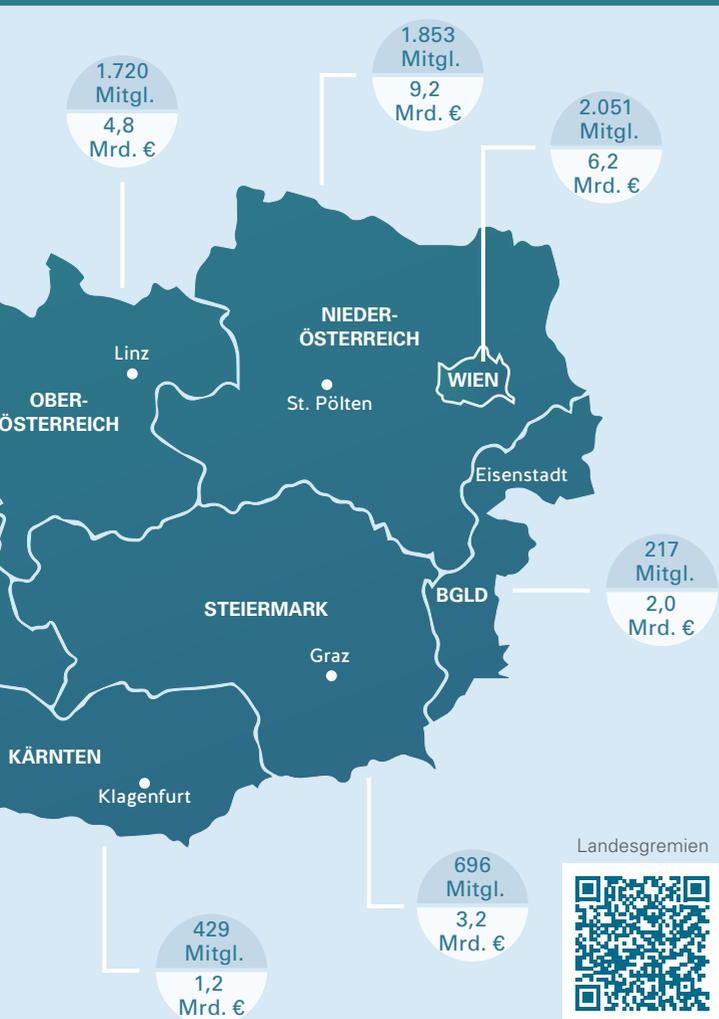


salesagents.at

Sales Agents erschließen neue Märkte und schaffen Umsatz.

Die nahezu 8.500 am Markt tätigen Sales Agents (=Handelsagenten) beschäftigen sich mit der Warenvermittlung zwischen Unternehmen (Business-to-Business bzw. B2B) und vermitteln jährlich Aufträge im Wert von rund 31,3 Mrd. Euro. Sie leisten damit einen wesentlichen Beitrag, um den Wirtschaftsmotor am Laufen zu halten.

Die Branchenvertretung der Sales Agents setzt sich für die Interessen des Berufstandes auf nationaler und internationaler Ebene ein.



salesagents.at



Bundesgremium der Handelsagenten

c/o Wirtschaftskammer Österreich
Wiedner Hauptstrasse 57
1040 Wien, Österreich

T +43 5 90 900 3375
E salesagents@wko.at

Im Sinne einer besseren Lesbarkeit wird auf geschlechtergerechte Sprache verzichtet.

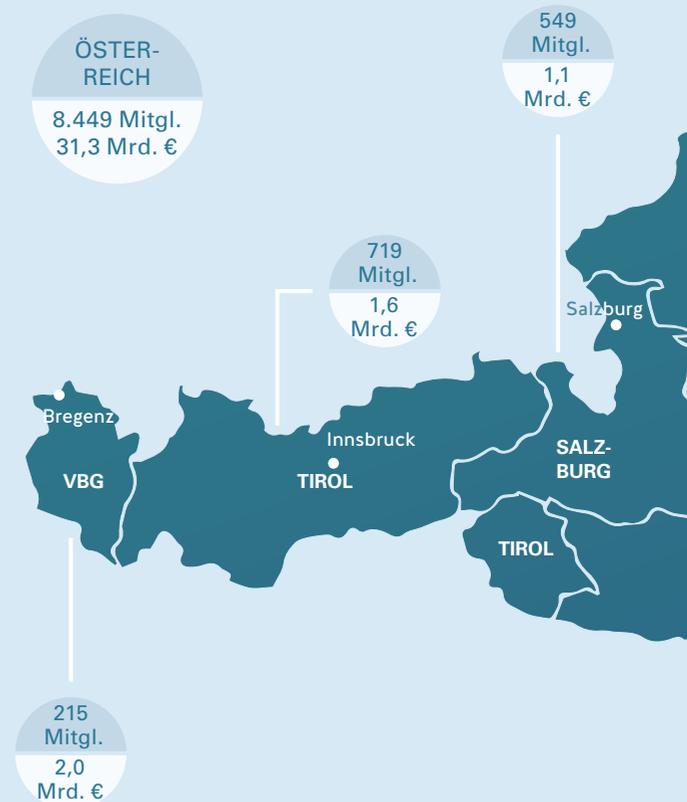


Fotos: © Bundesgremium der Handelsagenten, Cover: Lyndon S/peopleimages.com | stock.adobe.com



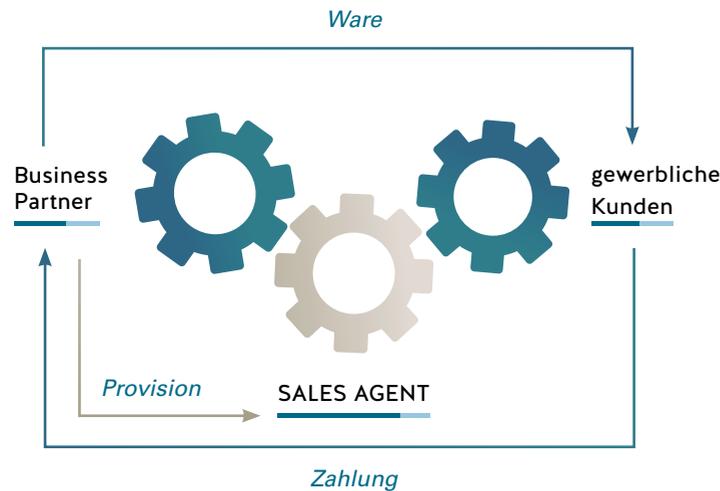
SALES AGENTS

Stand 30.09.2024
Anzahl der aktiven Mitglieder und vermittelter Warenwert in Mrd. €



DER SALES AGENT

Sales Agents (=Handelsagenten) sind tagtäglich unterwegs, um Produkte am Markt zu platzieren. Sie arbeiten im B2B-Bereich und verbinden Business Partner (=Auftraggeber, vorwiegend klein- und mittelständische Produktionsbetriebe) mit gewerblichen Kunden (vorwiegend Fachhandel).



Sales Agents sind selbstständige Vertriebsprofis und sind in unterschiedlichen Branchen tätig. Sie sind von mehreren Business Partnern ständig mit der Vermittlung oder dem Abschluss von Warengeschäften betraut und üben diese Tätigkeit gewerbsmäßig aus. Auf der Kundenseite stehen gewerbliche Abnehmer.

Sales Agents arbeiten erfolgsabhängig. Business Partner zahlen also nur für tatsächlich erzielte Ergebnisse eine Provision und sparen sich nebenbei Fixkosten, wie Reisekosten oder Sozialabgaben, die ein angestellter Vertriebsmitarbeiter kostet. Und das verspricht Erfolg.

**Sales Agents
eröffnen dir neue
Absatzmöglichkeiten.**

DIE BRANCHENVERTRETUNG

Die Branchenvertretung der Sales Agents in der Wirtschaftskammer Österreich mit ihren österreichweit rund 8.500 Mitgliedsbetrieben vertritt die Interessen der Sales Agents auf nationaler als auch internationaler Ebene. Sie setzt sich für bessere rechtliche und wirtschaftliche Rahmenbedingungen ihrer Mitglieder ein, ist Ansprechpartner bei branchenspezifischen Angelegenheiten und bietet laufend Informationen und Kontakte zu neuen Geschäftspartnern an.

Das Bundesgremium verfügt über eine Mitgliedschaft in der internationalen Dachorganisation des Berufsstandes IUCAB (Internationally United Commercial Agents and Brokers, www.iucab.com) und ist damit bestens über internationale Entwicklungen informiert.

VORTEILE FÜR

- Sales Agents:
Unterstützung im Berufsalltag und Wissenstransfer
- Business Partner (Produktionsbetriebe):
Angebot eines flexiblen Geschäftsmodells für den Vertrieb mit geringen Overhead Kosten
- Internationale Organisationen:
Erster Ansprechpartner rund um den Berufsstand



DIE SERVICEANGEBOTE

Die Branchenvertretung der Sales Agents bietet eine Fülle von Leistungen an:

- Unterstützung beim Beginn der beruflichen Tätigkeit*
- Beratung in rechtlichen und steuerlichen Fragen*
- Vertrauensanwälte zu Sondertarifen*
- Ausbildung – Sales Agents Masterclass*
- Unterstützung beim Finden von neuen Business Partnern*
- Kostenlose Registrierung auf der Vertriebsplattform www.salesagentsaustria.com
- Netzwerkveranstaltungen
- Vergünstigungen und maßgeschneiderte Branchenlösungen*
- Teilnahme beim Internationalen Award des Berufsstandes*
- Branchenmagazin CONTACT:
- Branchennewsletter CONTACT: Plus*
- Website mit neuesten Informationen
- Fachliteratur



**Profitiere von den unzähligen
Angeboten für deinen Berufsalltag.**

* Angebote ausschließlich für Sales Agents

DIE VERTRIEBSPLATTFORM

Die Vertriebsplattform www.salesagentsaustria.com unterstützt Business Partner (Produktionsbetriebe) über die eigenen Landesgrenzen hinaus Sales Agents für den Vertrieb ihrer Produkte zu finden und vice versa.

**Finde neue Geschäftspartner
und erweitere deine
internationalen Beziehungen.**

- Datenbank mit mehr als 1.500 Sales Agents
- Kostengünstige Schaltung von Vertretungsangeboten
- Sales Agents werden direkt per E-Mail über neue Vertretungsangebote informiert
- Zugang zur internationalen IUCAB B2B-Plattform (20 weitere Länder mit über 15.000 Sales Agents)
- Sonderangebot für Botschaften und Handelskammern

